

EcosistemaVende PRM · partnersuccess.partners

EcosistemaVende PRM: la plataforma mexicana que convierte la operación dispersa de canales comerciales en un sistema de alto rendimiento

Desarrollada bajo la arquitectura Lynza, EcosistemaVende PRM centraliza deal registration, fondos MDF, habilitación, QBRs y comunicación con socios en un solo lugar — con 14 días de prueba gratuita.

Ciudad de México, junio de 2026. Para fabricantes, distribuidores, VARs, MSPs e integradores que operan canales comerciales en México y América Latina, la realidad cotidiana suele ser la misma: deals en hojas de cálculo, fondos de desarrollo de mercado gestionados por correo y revisiones trimestrales que no generan compromisos concretos.

"Cuando deals, fondos, planes y conversaciones viven en correos y hojas de cálculo dispersas, todos pierden. EcosistemaVende PRM le da al canal la infraestructura que merece."

Cuatro capacidades centrales

Deal Registration — Pipeline Kanban con política de protección de oportunidades y gestión de conflictos. **Fondos MDF** — Solicitud, aprobación y seguimiento con trazabilidad completa. **QBRs estructurados** — Revisiones trimestrales con objetivos y compromisos mutuos. **Dashboard ejecutivo** — KPIs del canal, salud por socio y alertas accionables.

El modelo de acceso es dual: el fabricante configura el programa desde su panel; cada socio accede a su propio espacio para registrar proyectos, solicitar MDF y dar seguimiento a sus compromisos.

EcosistemaVende PRM está en producción con prueba gratuita de 14 días, acceso completo desde el primer momento y sin tarjeta de crédito. Disponible en partnersuccess.partners.

CONTACTO PARA MEDIOS

Laura Rosas · laura.rosas@mipsicoanalista.com · WhatsApp: +52 55 5969 3630

sala de prensa: laura-rosas.com/prensa | partnersuccess.partners | lynza.com.mx